

2025 年 10 月 4 日開催（8226）理経

ご質問へのご回答

高市新総裁に決まりました。貴社の月曜日の株価が楽しみです。また、11 月の開示が楽しみになってきました。防衛関連の出遅れ銘柄として注目されております。防衛省は大きいです。継続は難しい方向に進んでいるのでしょうか？高市さんの得意分野なので頑張ってください。

- 応援メッセージをありがとうございます。政権がどうなるか、また政策がどうなるかはまだ判りませんが、時流を見つつ、適宜経営のかじ取りを行ってまいります。

自民党総裁に高市氏が選出されました。社長はこの選出を聞いて、これから何を進めていきますか？配当は上げてください。

- 配当につきましては、中期経営計画にも記載の通り、経営強化のためと株主様への安定配当のバランスを取りつつ、資本政策を実施してまいります。

東証プライムに変更することは考えていますか？英語の招集通知を作るようなので。

- 現状では、プライムへの市場変更は考えておりません。

高市早苗氏が自民党総裁に選ばれました。もし高市氏が首相になったら貴社の防衛関連の売上も増加するのではないのでしょうか。

- 政権がどうなるか、また政策がどうなるかはまだ判りませんが、時流を見つつ、適宜経営のかじ取りを行ってまいります。

ARVR、宇宙などのビジネスの将来的な伸びをどう考えていますか？

- AR/VR、宇宙ビジネスともに将来有望な市場と考えております。宇宙ビジネスにおきましては、現 3 事業のシナジーによる事業拡大を目指して、本年よりマーケット動向をみつつ参入しました。

防衛需要の拡大が見込まれる中、御社の受注状況や成長余地をどのように考えていますか？

- 防衛省予算は、令和 5 年からの 5 年間に於いて増額されており、当社の関連する「防衛装備品の維持」も同様に増額で業績に大きく貢献しております。また、受注状況に関しては、2025 年 3 月期決算短信に翌期以降の受注残として開示しておりますのでご参照ください。

株主優待を導入しないのですか？

- 現在のところ、優待制度の実施は考えてはおりません。

AI 開発環境インフラ構築のビジネスの事業規模は？

- コンピューティング基盤、シミュレーション環境、オンボード対応の 3 領域で、AI 環境開発インフラのビジネスを今期より推進しておりますが、具体的は事業規模に関しては開示しておりません。

外国人はどんな国からきていますか？

- 外国人採用者というご質問であれば、欧米、アジア出身者がおります。

貴社の宇宙ビジネスの売上の目標を教えてください。

- 新市場でありますので、まだ明確な数値は申し上げられません。見通しが確実となった場合には、開示してまいります。

DOE 導入を検討しませんか？

- 今後の検討事項とさせていただきます。

人材採用のための取り組みを教えてください。

- 弊社の人材採用方針に基づき、新卒、中途採用者等を適宜採用しております。

防衛省ビジネスのコンペティターはどこですか？

- 防衛省での物品調達方法は、全て入札になります。
- 防衛省ビジネスに関わる企業が多いことと、また、調達案件ごとに入札に参加される企業も変わることから、どこがコンペティターかのご質問に対してお答えが難しいです。

メタバースや XR 分野の需要拡大が見込まれていますが、御社が強みを発揮できる領域はどこですか？

- 製造業でのデジタルツインを活用した事業に強みがあると考えております。一例をあげると NVIDIA が提供する NVIDIA Omniverse™ という開発プラットフォーム(以下、Omniverse)を活用し JAPAN USD Factory を開発し、2024 年 11 月より提供を開始しました。

海外メーカー製品の販売が売上に占める割合はどれくらいですか？  
売上が大きい場合、為替リスクへの対応はどのように行っていますか？

- 各事業部門とも海外メーカー製品の販売が主であり、為替変動によるリスクはありますが、為替の先物予約顧客への販売価格への転嫁でリスク軽減をしております。
- 防衛省ビジネスにおいては、防衛省が為替リスク負担をする契約となっています。

社長から見た、理経の課題は何ですか？

- 連結業績で防衛省ビジネスが好調なうちに、理経単体の収益性改善、事業拡大で企業価値を高めること。

文教事業の新規顧客開拓の施策があれば教えてください

- 弊社の得意とする無線 LAN ネットワークや統合認証システムなどアカデミック分野に特化したシステムソリューションを他の私立大学へ拡販していきたいと考えております。

低軌道衛星の取引先はどこですか？

- お取引企業との守秘義務もあり、具体的には開示しておりません。