

## BRIDGE REPORT



|   |   |
|---|---|
| <br>中山 正子 社長 | <b>株式会社キタック(4707)</b><br> |
|---|---|

## 企業情報

|         |   |
|---------|---|
| 市場      | JASDAQ  |
| 業種      | サービス業   |
| 代表取締役社長 | 中山 正子   |
| 所在地     | 新潟市中央区新光町 10-2  |
| 決算月     | 10月20日  |
| HP      | <a href="https://kitac.co.jp/">https://kitac.co.jp/</a> |

## 株式情報

| 株価     | 発行済株式数      |         | 時価総額      | ROE(実)   | 売買単位   |
|--------|-------------|---------|-----------|----------|--------|
| 400 円  | 5,969,024 株 |         | 2,387 百万円 | 7.9%     | 100 株  |
| DPS(予) | 配当利回り(予)    | EPS(予)  | PER(予)    | BPS(実)   | PBR(実) |
| 5.0 円  | 1.3%        | 34.82 円 | 11.5 倍    | 446.90 円 | 0.9 倍  |

\*株価は 12/19 終値。各数値は 19 年 10 月期決算短信より。

## 業績推移

| 決算期         | 売上高   | 営業利益 | 経常利益 | 当期純利益 | EPS   | DPS |
|-------------|-------|------|------|-------|-------|-----|
| 2016年10月(実) | 2,430 | 226  | 187  | 126   | 22.56 | 5.0 |
| 2017年10月(実) | 2,472 | 207  | 213  | 146   | 26.09 | 5.0 |
| 2018年10月(実) | 2,473 | 229  | 252  | 168   | 30.06 | 7.0 |
| 2019年10月(実) | 2,725 | 247  | 268  | 191   | 34.21 | 5.0 |
| 2020年10月(予) | 2,774 | 252  | 290  | 195   | 34.82 | 5.0 |

\*単位:百万円、円。予想は会社側予想。

キタックの 2019 年 10 月期決算概要、今後の取り組みなどをご紹介します。

## 目次

- [1. 会社概要](#)
- [2. 2019年10月期決算概要](#)
- [3. 2020年10月期業績見通し](#)
- [4. 今後の取り組み](#)
- [5. 今後の注目点](#)
- [<参考:コーポレートガバナンスについて>](#)

## 今回のポイント

- 2019年10月期の受注高は前期比9.0%減の24億27百万円。国、県、民間は堅調な一方、市町村関連が前期を大きく下回った。売上高は同10.2%増の27億25百万円。前期からの受注残高18億92百万円を順調に消化した。販管費は人件費中心に同8.2%増加したが增收効果で吸収し、営業利益は同7.8%増の2億47百万円となった。経常利益は同6.4%増の2億68百万円、当期純利益は同13.8%増の1億91百万円。期初計画に対しては売上、利益ともに上回った。
- 2020年10月期の売上高は前期比1.8%増の27億74百万円、営業利益は同1.9%増の2億52百万円、経常利益は同8.0%増の2億90百万円の予想。前下期からの厳しい受注環境が続くが、主力事業である地質、防災、土木設計において培った技術力を基盤とした提案力をもって、技術部門、営業部門が連携しながら、確実な受注獲得を目指す。配当は5.00円／株の予想、予想配当性向は14.4%。
- 足元の事業環境は決して良好とはいえないようだが、同社の粗利率は着実に上向いているようだ。その背景としては、案件ごとの収益性に加え、社内の情報システム環境の改善などにより営業と技術の連携効率化が進み、同社の強みである総合力を活かした受注に繋がっている点もあるようだ。今後、防災用シミュレーションシステムのリリース、「KITAC BIM/CIM」の本格運用などが同社収益性向上にどう貢献していくのかも、大いに注目したい。

## 1. 会社概要

新潟県を地盤とする総合建設コンサルタント。高度な専門家を擁する土木設計、地質調査、環境の3部門連携による総合的な対応力に強み。「防災のキタック」として、「解析技術の活用によるシミュレーションシステム」の開発にも注力中。

### 【1-1 沿革】

1973年、技術士(※)の資格を持つ中山輝也氏(現:代表取締役会長)が地元新潟県の発展に資するために地質調査・土木設計を主業務とする北日本技術コンサルタント(株)を創業。

新潟県唯一であることに加え、総合建設コンサルタントとしての堅実かつ質の高い業務遂行能力が高く評価され着実に受注量を増大させ業容は拡大。1989年12月(株)キタックに社名変更。

1981年の福島県に続き、1990年に仙台に営業所を開設し、1995年には山形県にも事務所を設置するなど活動範囲も東北一円に拡大させ、2004年12月、JASDAQに上場した。

2017年1月、中山正子氏が代表取締役社長に就任。これまでに培ってきた事業基盤や企業力をベースに更なる成長を目指している。

※技術士:技術士法において、「科学技術に関する高等の専門的応用能力を必要とする事項についての計画、研究、設計、分析、試験、評価またはこれらに関する指導の業務を行う者」のこと。国土交通省の建設コンサルタント登録制度では、技術士登録をした者を常勤の技術管理者として設置することを必須条件としている。

## BRIDGE REPORT



### 【1-2 企業理念】

「優れた技術を提供し、社会の発展に寄与すること」を企業理念とし、「安全・安心で豊かな社会づくり」に貢献している。  
 「安全で安心な暮らしはあたり前。あたり前の幸せを未来に届ける」との想いに対する社員の意識は極めて高く、同社の特長・強みの源泉となっている。

### 【1-3 市場環境】

同社を取り巻く事業環境を見していくうえでは、下記のような点を踏まえておく必要がある。

#### ◎自然災害に見舞われやすい「日本」

日本は狭い国土に世界第4位(2017年現在)の111に及ぶ活火山を有し、世界の活火山の7%を占める火山大国であり、多くが東日本に位置している。

加えて、日本列島周辺では4枚のプレート(地殻)が分かれ、プレート同士がぶつかり合っている「日本海溝」、「南海トラフ」はプレートが下に沈み込んでいるため古来より多くの地震被害を受けてきた。

さらに、日本は中山間地の中小河川の奥地にも集落があり、古くから崩壊・地すべり・土石流の被害を受けてきた。特に北陸地方は人口が分布する地域に地すべり地形が密集し、他の地域と比較しても地すべり災害が多いエリアであり、都道府県別の土砂災害数は新潟県が圧倒的なトップとなっている。

また、集中豪雨や台風などによる洪水、土砂災害は近年その頻度及び規模が大きくなっている点も大変気がかりであり、「防災・減災」への取り組みは国民が強く望むものとなっている。

#### ◎国土強靭化計画

阪神淡路大震災、東日本大震災や毎年のように各地で起こる風水害への対策として2014年6月に閣議決定された「国土強靭化基本計画」は、4年経った2018年12月に見直しが行われ、以下のような総括・今後の取り組みが示されている。

\* 本計画における取組はおおむね計画どおりに進捗したと評価できる一方、大規模地震の発生確率の増加、異常気象の頻発・激甚化等を踏まえれば、我が国において国土強靭化の取組は引き続き喫緊の課題である。

\* 近年の災害から得られた貴重な教訓や社会経済情勢の変化等を踏まえて、ここに本計画を見直し、その歩みの加速化・深化を図ることとする。

\* 南海トラフ地震、首都直下地震等によって国家的危機が実際に発生した際に我が国が十分な強靭性を發揮できるよう、本計画を基本として関係する国の他の計画等の必要な見直しを進めることにより国土強靭化に関する施策を策定・推進し、政府一丸となって強靭な国づくりを計画的に進めていくこととする。

今後も社会資本の整備を中心に積極的な「防災・減災」、「国土強靭化」を推進していくことを閣議決定している。

#### ◎老朽化が進む社会資本

国土交通省によれば、我が国の社会資本ストックは高度経済成長期に集中的に整備され、今後急速に老朽化することが懸念されている。

道路橋、トンネル、河川、下水道、港湾等は今後20年間で、建設後50年以上経過する施設の割合は加速度的に高くなる見込みであり、一斉に老朽化するインフラを戦略的に維持管理・更新することが求められている。

#### (建設後50年以上経過する主な社会資本の割合)

|                    | 2018年3月 | 2023年3月 | 2033年3月 |
|--------------------|---------|---------|---------|
| 道路橋(約73万橋)         | 約25%    | 約39%    | 約63%    |
| トンネル(約1万1千本)       | 約20%    | 約27%    | 約42%    |
| 河川管理施設(水門等約1万施設)   | 約32%    | 約42%    | 約62%    |
| 下水道管きょ(総延長:約47万km) | 約4%     | 約8%     | 約21%    |
| 港湾岸壁(約5千施設)        | 約17%    | 約32%    | 約58%    |

\*国土交通省「インフラメンテナンス情報」より。

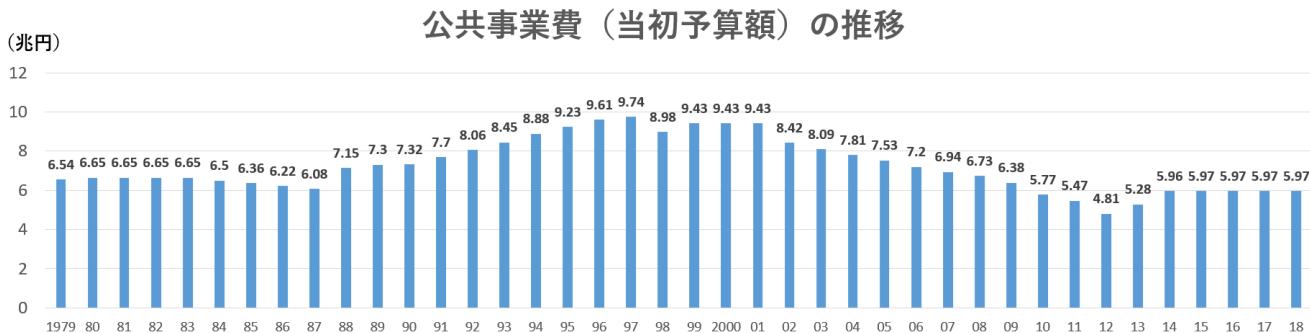
## BRIDGE REPORT



### ◎公共事業費の推移

1979年度以降の公共事業費(当初予算ベース)は1997年度をピークに減少に向かい2012年度にボトムを打った後、ここ数年は約6兆円で推移している。

今後の大幅な増加は見込みにくいものの、上記のような環境の下、老朽化対策など必要なインフラ投資は継続的に実施されていくものと見られる。



国土交通省「平成30年度国土交通省・公共事業関係予算のポイント」（2017年12月22日）より。  
横軸は年度。

### ◎「生産性革命」と「i-Construction」

#### \* 国土交通省の「生産性革命」

国土交通省は、少子高齢化が進む日本における大きな課題である生産性の向上、新規需要の開拓に向けて2016年を「生産性革命元年」と位置付け、社会全体の生産性向上につながるストック効果の高い社会資本の整備・活用や、関連産業の生産性向上、新市場の開拓を支える取組を加速化することとした。

これまでに先進事例として、13の「生産性革命プロジェクト」を選定しそれらを、①「社会のベース」の生産性を高めるプロジェクト、②「産業別」の生産性を高めるプロジェクト、③「未来型」投資・新技術で生産性を高めるプロジェクトという3つに分類している。

#### \* 「i-Construction」

このうち、「産業別」の生産性を高めるプロジェクトのトップに挙げているのが「i-Construction」。

建設産業は今後10年間で高齢等のため、技能労働者約340万人のうち、約1/3の離職が予想され、労働力不足が進むと見られる。

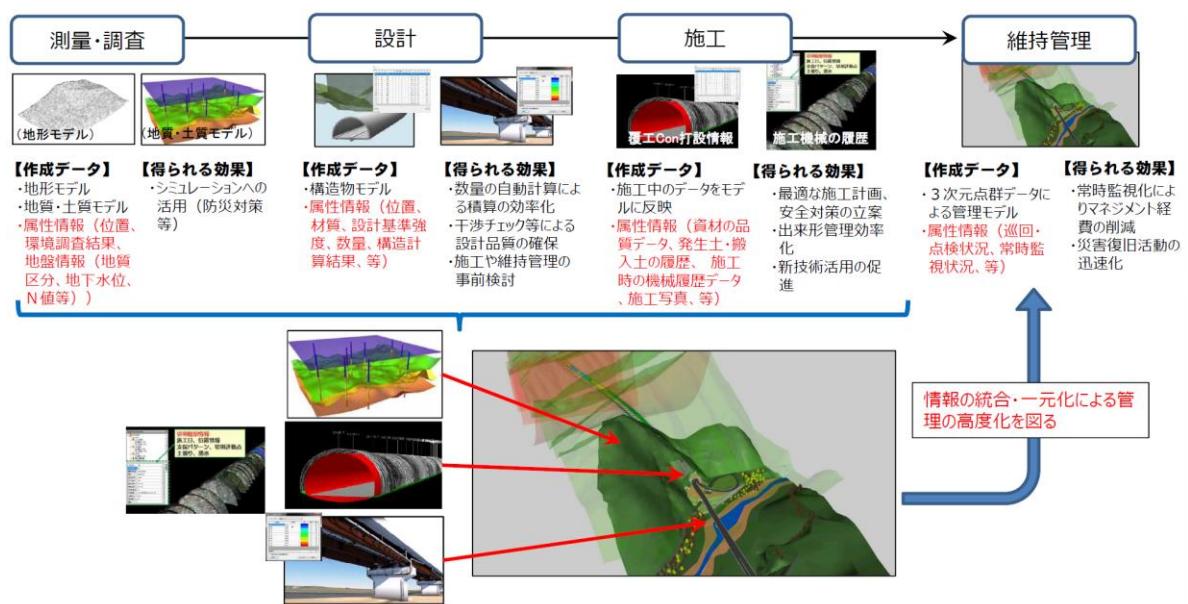
そうした中、改善の余地が大きい土木工事について、測量・施工・検査等の全プロセスでICTを活用して大幅に生産性を向上させるほか、ICT建設機械のリース料を含む新積算基準を策定、2016年度より国が行う大規模な土木工事については、原則としてICTを全面的に適用することなどが「i-Construction」の概要である。

ICTの活用をキーポイントとする「i-Construction」において具体的な取り組みとして国土交通省が挙げているのが「BIM/CIM」である。

#### BIM/CIM(Building/Construction Information Modeling,Management)とは？

計画・調査・設計段階から3次元モデルを導入し、その後の施工、維持管理の各段階においても、情報を充実させながらこれを活用し、あわせて事業全体にわたる関係者間で情報を共有することにより、一連の建設生産システムにおける受発注者双方の業務効率化・高度化を図るもの。

## BRIDGE REPORT



(国土交通省「国土交通省におけるI-ConstructionとBIM/CIMの取り組みについて」より)

国土交通省は建設・土木業界におけるBIM/CIMの浸透・活用のために下記のような段階的拡大方針を掲げ、合わせて、それぞれBIMガイドライン、CIM導入ガイドラインを公開している。

|             |                                      |
|-------------|--------------------------------------|
| STEP1:2017年 | CIMの活用効果が見込まれる業務・工事からCIMを導入(2017年開始) |
| STEP2:2019年 | 大規模構造物工事を中心にBIM/CIMを適用(2019年現在)      |
| STEP3:2021年 | 維持管理段階における3次元データの導入(2021年まで目途)       |

#### 【1-4 事業内容】

報告セグメントは「建設コンサルタント事業」と「不動産賃貸等事業」の2つだが、建設コンサルタント事業が主たる事業である。



\*19年10月期。単位：百万円。  
セグメント利益は売上総利益

#### (1) 総合建設コンサルタント「キタック」の建設コンサルタント事業概要

##### ①「総合建設コンサルタント」とは？

「総合建設コンサルタント」とは、建設コンサルタント業と地質調査業を中心に、国民の快適・安心・安全な暮らしを支えるために、施設建設、環境整備、既存の施設を維持管理など、社会資本整備を担うプレーヤーのこと。

(総合建設コンサルタントの役割と対象とする社会资本)

| 役割                    | 対象とする社会資本                  |
|-----------------------|----------------------------|
| 日々の暮らしと日本経済を支える       | 道路、鉄道、橋、港湾、空港              |
| ライフラインを支える            | 通信、電気、ガス、上下水道              |
| 暮らしを支えるエネルギーや水資源を供給する | ダム、河川                      |
| 災害を未然に防ぐ              | ダム、堤防、防波堤、護岸               |
| 循環型社会環境づくりを支える        | 廃棄物処理施設やリサイクル施設、新エネルギー関連施設 |

建設コンサルタント業とは、建設技術を中心とした開発・防災・環境保護等について、計画・調査・設計業務におけるコンサルティングを行うもので、国土交通省の建設コンサルタント登録規定に基づき国土交通省に登録されることが必要となる。一方、地質調査業とは建設事業等に関し、地質構造、基礎地盤、地下水、土や岩の工学的性質などについて、調査・計測を行い、その結果を解析・判定し、設計・施工・管理等のために必要な情報と所見を提供する。こちらも国土交通省の地質調査業者登録規程に基づき国土交通省に登録されることが必要である。

## (2)コア事業

「総合建設コンサルタント」である同社にはコア事業を担う地質調査分野・土木設計分野・環境分野のエキスパートが多数在籍しており、技術3部門の連携による「総合力」を武器に社会資本整備のあらゆるニーズに応えている。

| 部門名             | 業務内容                       | 概要                              |
|-----------------|----------------------------|---------------------------------|
| 地質調査部門:技術第1部    | 地盤および地質の調査・解析、シミュレーション     | 地盤工学・地質工学を専門とする技術者で構成された部門      |
| 土木設計部門:技術第2部    | 河川砂防・道路および道路構造物の計画・設計、施設点検 | 土木工学を専門とする技術者で構成された部門           |
| 環境部門:環境地質技術センター | 室内試験、環境の分析、新エネルギー開発        | 材料試験・化学分析・環境工学を専門とする技術者で構成された部門 |

## ②顧客・仕事の流れ

総合建設コンサルタントとして、企画・調査から始まり完成後の維持管理まで、施工以外の全てのプロセスへの対応が可能である。



(同社 WEBSITE より)

顧客は発注者である政府、地方自治体、民間企業などだが、新潟県を主要顧客に官公庁からの受注依存度は 80%以上である。

## (2) 注力する4つの重点テーマ

同社では、時代と共に変遷する社会インフラに対するニーズに応えるために 4 つの重点テーマを掲げ、必要となる技術を磨いて課題解決に取り組んでいる。

## BRIDGE REPORT



| 社会的ニーズ           | 必要な技術進歩                                       |
|------------------|---|
| ①良質で経済的な社会資本整備   | 地質調査技術の高精度化と土木設計技術の進歩                         |
| ②老朽化した社会資本の維持管理  | 土木構造物の劣化診断技術・補修及び延命技術の進歩                      |
| ③災害から守られた安心した生活  | 防災・減災に関する調査・解析・対策技術の進歩                        |
| ④環境に配慮した循環型社会の形成 | 土壤・地下水汚染に関する調査・解析・対策技術の進歩<br>および自然エネルギーの利用・開発 |

この4つのテーマの下、「建設」、「防災」、「維持管理」、「環境」といった主要フィールドでの取り組みは以下の通り。

## ◎建設

道路、橋梁、トンネル、下水道などの公共施設の建設において求められる「維持管理のしやすさ」と「高品質」を実現する精度の高い地質・土質調査から、解析・設計まで一貫したコンサルティングを提供している。



(同社資料より)

## (例)交通事故を減らすための交差点改良設計

交通事故が多発している交差点改良の調査・解析・設計を行っている。同社が設計した環状交差点(ラウンドアバウト)は、信号機がないので停電時にも安心して通行できる。

## ◎防災

多雨、豪雪の気象条件と脆弱な地層からなる日本では、梅雨期、融雪期には特に多くの自然災害が発生するのに対応し、自然災害の調査、発生メカニズムの解析を踏まえ、防災・防災工の計画・設計を行う。



(同社資料より)

## (例)災害に備えるための危険箇所抽出

GIS(※)を用いて、崩壊が発生した箇所の地形データを解析することで、類似した地形箇所を抽出し、ハザードマップなどに反映する。

※GIS:地理情報システム:文字、数値、画像を地図と融合させコンピュータ上でわかりやすく表現するもの。

## BRIDGE REPORT



## ◎維持管理

道路、橋梁、トンネル、下水道などの構造物が長く健全な状態を保つよう、点検調査、補修設計から、効率的な維持管理計画まで幅広くサポートする。



(同社資料より)

## (例)公共構造物の老朽化診断

前述のように、橋梁等の公共構造物の老朽化対策が社会的な課題となっている。同社は老朽化構造物の診断や補修・補強設計を行っている。

## ◎環境

地球環境から生活環境、自然環境まで、広範化、複雑化する環境分野において、環境地質科学研究所の20年の業務実績を継承して環境に関わる多様なニーズに応える。



(同社資料より)

## (例)太陽光発電

太陽光発電所「新潟海辺の森ソーラーパーク」を運営している。

## 【1-5 特長と強み】

## ◎3部門の連携による対応力

地質調査、土木設計、環境3部門の専門技術者が連携しプロジェクトを組むことにより、多様なニーズの業務に柔軟に対応できることが最大の強みである。

創業以来培われた経験・多彩な技術力・地域の情報を蓄積した総合建設コンサルタントとして、顧客から高く評価されている。

## ◎飽くなき技術力の追求

創業以来、地域のリーディングカンパニーとして、常に高いレベルで期待に応えるため、「知見豊かなエキスパートの育成」を第一に掲げ、技術者育成と技術革新を重要テーマの一つとしている。

そのため、各専門部署では調査・分析・解析技術や設計技術を磨くための勉強会や検討会を定期的に開催するほか、全国レベルの最新技術を学ぶため、21の学協会に所属し、技術社員は「講習会」、「研修会」、「研究発表会」に積極的に参加し、専門性の深化と継続的な技術研鑽を図っている。

また、自社のレベルアップだけではなく、同社が取り組んだ事例や成果を研究発表、論文、書籍として発信し、関連分野の技術者育成や技術の進歩による地域貢献・業界貢献にも取り組んでいる。

2019年10月末現在の技術士は36名で全社員の約20.45%。社員教育や資格取得支援も積極的に行っている。

## BRIDGE REPORT



## ◎防災のキタック

創業以来、災害復旧のための地質調査・土木設計を行ってきた同社だが、特に近年は新潟・福島豪雨(2004年7月)、新潟県中越地震(2004年10月)、能登半島地震(2007年10月)、新潟県中越沖地震(2007年7月)、東日本大震災(2011年3月)等多発する災害時にいち早く駆けつけて各部門が連携して早期の復旧を目指し尽力してきた。

加えて、災害に対する地質調査から土木設計までを一貫して請け負い、機動力を駆使し迅速な対応を行ったことから「防災のキタック」と呼ばれるようになった。

今後も数値解析を活用した予測・シミュレーション技術の独自開発など、より精度の高い防災対策を追求していく考えだ。

## 【1-6 株主還元】

配当原資確保のための収益力を強化し、継続的かつ安定的な配当を行なうことを基本方針としている。

## 【1-7 社会貢献】

「規模に応じた社会貢献を行うのが企業の社会的責任」、「長者の万灯より貧者の一灯であれ」という創業者であり代表取締役会長である中山輝也氏の信念のもと、国内外で社会貢献活動に取り組んでいる。

| 取り組み              | 概要  |
|-------------------|---|
| 技術交流              | 1979年、中山会長が中国の三江平原農業開発プロジェクトに地質の専門家として参加。1981年には中国初のODAでは同社が地質部門を引き受けた。<br>その後、黒龍江省の要請で新潟県对外科学技術交流協会を、さらに合弁会社及び独資会社を設立し、技術研修生の受け入れも行ったほか、ロシアでは旧ソ連崩壊時に技術協力およびリストラされた技術研究所への資金協力も行った。また、韓国では技術士会を通じ、毎年のフォーラムの日本側責任者を務めた。ラオス、カンボジア等とも技術交流を持つなど、国際貢献に取り組んできた。 |
| 芸術振興              | 1996年、「知足美術館」を開館した。施設名の「知足」は、「己の分をわきまえ、騎りの心を諫めること」を意味する。<br>所蔵品は初代歌川広重の保栄堂版「東海道五十三次」全55図をはじめ、横山操や土田麦僊、斎藤真一の作品を代表に、日本画、洋画、陶芸、北東アジアの絵画など、寄贈や寄託を合わせると所蔵品は1,000点を超える。企画展に併せて、作家や学識者による記念講演会や鑑賞講座も開催している。  |
| 福祉活動              | 2006年、社会福祉法人「知足常楽会」を設立し、地域住民の共助の場となることを趣旨としたケアハウス「知足荘」を開設した。4階建て、30室を持つ「街なかケアハウス」として、また環境関連の大学等との共同研究や、従業員の社会貢献教育の場としても活用している。  |
| 在新潟モンゴル国<br>名誉領事館 | モンゴル国からの要請で、日本国外務省の承認を受け、中山会長が名誉領事に任命された。2007年にモンゴル国名誉領事館を同社内に開設。領事業務を行うほか、地域間の経済技術交流を率先して行ってきたことなどが評価され、2015年にモンゴル国では外国人に贈られる最高の栄誉とされる「北極星勲章」を授与された。   |

## 【1-8 ROE分析】

|              | 14/10期 | 15/10期 | 16/10期 | 17/10期 | 18/10期 | 19/10期 |
|--------------|--------|--------|--------|--------|--------|--------|
| ROE (%)      | 7.8    | 4.4    | 6.1    | 6.7    | 7.3    | 7.9    |
| 売上高当期純利益率(%) | 6.08   | 3.55   | 5.20   | 5.91   | 6.81   | 7.03   |
| 総資産回転率(回)    | 0.46   | 0.45   | 0.45   | 0.46   | 0.47   | 0.51   |
| レバレッジ(倍)     | 2.81   | 2.72   | 2.58   | 2.44   | 2.30   | 2.20   |

\* 総資産回転率及びレバレッジの計算には総資産および自己資本の期首・期末平均を使用。

売上高当期純利益率が上昇傾向にあることを背景に、近年日本企業が一般的に目指すべきといわれている8%にもう一息で届く水準。

引き続き外注費縮減、原価管理徹底に取り組むことと並行して、ソフトウェア開発などにより収益性の高い事業の育成が期待される。

## BRIDGE REPORT



## 2. 2019年10月期決算概要

## (1) 業績概要

|       | 18/10期 | 構成比    | 19/10期 | 構成比    | 前期比    | 計画比   |
|-------|--------|--------|--------|--------|--------|-------|
| 受注高   | 2,665  | —      | 2,427  | —      | -9.0%  | —     |
| 売上高   | 2,473  | 100.0% | 2,725  | 100.0% | +10.2% | +1.9% |
| 売上総利益 | 858    | 34.7%  | 927    | 34.0%  | +8.0%  | —     |
| 販管費   | 629    | 25.4%  | 680    | 25.0%  | +8.2%  | —     |
| 営業利益  | 229    | 9.3%   | 247    | 9.1%   | +7.8%  | +8.9% |
| 経常利益  | 252    | 10.2%  | 268    | 9.9%   | +6.4%  | +3.3% |
| 当期純利益 | 168    | 6.8%   | 191    | 7.0%   | +13.8% | +8.3% |

\* 単位: 百万円

## 増収増益。計画も上回る。

受注高は前期比 9.0% 減の 24 億 27 百万円。国、県、民間は堅調な一方、市町村関連が前期を大きく下回った。

売上高は同 10.2% 増の 27 億 25 百万円。前期からの受注残高 18 億 92 百万円を順調に消化した。

販管費は人件費中心に同 8.2% 増加したが増収効果で吸収し、営業利益は同 7.8% 増の 2 億 47 百万円となった。

経常利益は同 6.4% 増の 2 億 68 百万円、当期純利益は同 13.8% 増の 1 億 91 百万円。

期初計画に対しては売上、利益ともに上回った。

## (2) セグメント別動向

| 売上高         | 18/10期 | 構成比    | 19/10期 | 構成比    |  | 前期比    |
|-------------|--------|--------|--------|--------|--|--------|
| 建設コンサルタント事業 | 2,300  | 93.0%  | 2,552  | 93.6%  |  | +11.0% |
| 不動産賃貸等事業    | 173    | 7.0%   | 173    | 6.4%   |  | -0.0%  |
| 合計          | 2,473  | 100.0% | 2,725  | 100.0% |  | +10.2% |
| 売上総利益       |        |        |        |        |  |        |
| 建設コンサルタント事業 | 820    | 35.6%  | 874    | 34.2%  |  | +6.6%  |
| 不動産賃貸等事業    | 38     | 22.2%  | 53     | 31.1%  |  | +40.0% |
| 合計          | 858    | 34.7%  | 927    | 34.0%  |  | +8.1%  |

\* 単位: 百万円。売上総利益欄の構成比は売上高総利益率。

主力の建設コンサルタント事業は増収増益であったが粗利率は 1.4 ポイント低下した。

## (3) 財務状態とキャッシュ・フロー

## ◎主要BS

|         | 18年10月20日 | 19年10月20日 |         | 18年10月20日 | 19年10月20日 |
|---------|-----------|-----------|---------|-----------|-----------|
| 流動資産    | 894       | 1,104     | 流動負債    | 1,070     | 1,283     |
| 現預金     | 116       | 476       | 業務未払金   | 91        | 74        |
| 売上債権    | 750       | 602       | 短期有利子負債 | 470       | 620       |
| 固定資産    | 4,368     | 4,352     | 固定負債    | 1,814     | 1,670     |
| 有形固定資産  | 3,959     | 3,981     | 長期有利子負債 | 1,470     | 1,300     |
| 土地      | 2,354     | 2,354     | 負債合計    | 2,885     | 2,954     |
| 無形固定資産  | 56        | 42        | 純資産     | 2,377     | 2,502     |
| 投資その他資産 | 353       | 328       | 利益剰余金合計 | 1,665     | 1,818     |
| 資産合計    | 5,262     | 5,457     | 負債純資産合計 | 5,262     | 5,457     |
|         |           |           | 有利子負債残高 | 1,940     | 1,920     |

\* 単位: 百万円。売上債権は受取手形、完成業務未収入、未成業務支出金の合計。借入金にはリース債務を含んでいない。

## BRIDGE REPORT



現預金の増加などで資産合計は前期末に比べ1億94百万円増加の54億57百万円。

未払金の増加などで負債合計は68百万円増加の29億54百万円。

利益剰余金の増加で純資産は同1億25百万円増加の25億2百万円。

自己資本比率は前期末の45.2%から0.7ポイント上昇し、45.9%となった。

#### ◎キャッシュ・フロー

|         | 18/10期 | 19/10期 | 増減   |
|---------|--------|--------|------|
| 営業CF    | 343    | 474    | +131 |
| 投資CF    | -12    | -26    | -13  |
| フリーCF   | 330    | 448    | +117 |
| 財務CF    | -470   | -88    | +382 |
| 現金同等物残高 | 89     | 449    | +359 |

\* 単位: 百万円

税引前四半期純利益の増加などで営業CFのプラス幅は拡大。フリーCFのプラス幅も拡大した。

社債発行の収入増などで財務CFのマイナス幅は縮小。

キャッシュ・ポジションは上昇した。

### 3. 2020年10月期業績見通し

#### (1)通期業績予想

|       | 19/10月期 | 構成比    | 20/10月期(予) | 構成比    | 前期比   |
|-------|---------|--------|------------|--------|-------|
| 売上高   | 2,725   | 100.0% | 2,774      | 100.0% | +1.8% |
| 営業利益  | 247     | 9.1%   | 252        | 9.1%   | +1.9% |
| 経常利益  | 268     | 9.9%   | 290        | 10.5%  | +8.0% |
| 当期純利益 | 191     | 7.0%   | 195        | 7.0%   | +1.8% |

\* 単位: 百万円。予想は会社側発表。

|       | 20/10期上期<br>(予) | 前年同期比 | 20/10期下期<br>(予) | 前年同期比 |
|-------|-----------------|-------|-----------------|-------|
| 売上高   | 2,065           | +64   | 709             | -15   |
| 営業利益  | 357             | -55   | -105            | +60   |
| 経常利益  | 381             | -50   | -91             | +72   |
| 当期純利益 | 261             | -34   | -66             | +38   |

\* 単位: 百万円。予想は会社側発表。

#### 増収・増益

売上高は前期比1.8%増の27億74百万円、営業利益は同1.9%増の2億52百万円、経常利益は同8.0%増の2億90百万円の予想。

前下期からの厳しい受注環境が続くが、主力事業である地質、防災、土木設計において培った技術力を基盤とした提案力をもって、技術部門、営業部門が連携しながら、確実な受注獲得を目指す。

配当は5.00円／株の予想、予想配当性向は14.4%。

## 4. 今後の取り組み

今年の台風19号、20号のような自然災害への備えが今後より重視される中、減災・防災に向けた国・自治体の意識は高まっている。ただ一方で人口減などの側面から予算額や時期も含めた各自治体における執行状況には見通しにくい部分もあり、事業環境は引き続き不透明感が強い。

そうした中、同社では主に以下のポイントに注力し、持続的な成長を追求する考えだ。

### ①人材採用・育成

人材採用に関しては、マネジメント力の向上を目指した経営幹部養成研修、営業担当社員のスキルアップや技術力向上の研修、など、営業力および組織力両面の強化を目指した社員教育に力を入れている。

### ②「総合力」を活かした受注獲得

同社の強みである高度な専門家を擁する土木設計、地質調査、環境の3部門連携による総合的な対応力に加え、営業との連携を密にし、確実な受注確保を図る。

### ③防災用シミュレーションシステムへの取り組み

公共事業が今後大きく増加することは見込みにくい中、持続的な成長のためにはより収益性の高いソリューションの開発・提供が不可欠だと考え、「解析技術の活用による防災用シミュレーションシステム」の開発に注力している。

雨量、地質といった既存の条件に加え新たな変数を導入するなど、より正確なシミュレーションを実現するための研究やチューニングに取り組んでおり、防災分野はもちろん、環境分野でも広く活用することができるところから、外販も含めて今後大きな市場性が期待できると見込んでいる。

### ④KITAC BIM/CIMの導入

国土交通省が導入を推進中の建設・土木業界におけるBIM/CIMに呼応し、2017年に「KITAC CIM」を導入し、現在は「KITAC BIM/CIM」としてプラスアップを進めている。

2020年までにはBIM/CIM活用を定着させるとともに、国土交通省のBIM/CIM業務が受注できる体制を構築する計画だ。

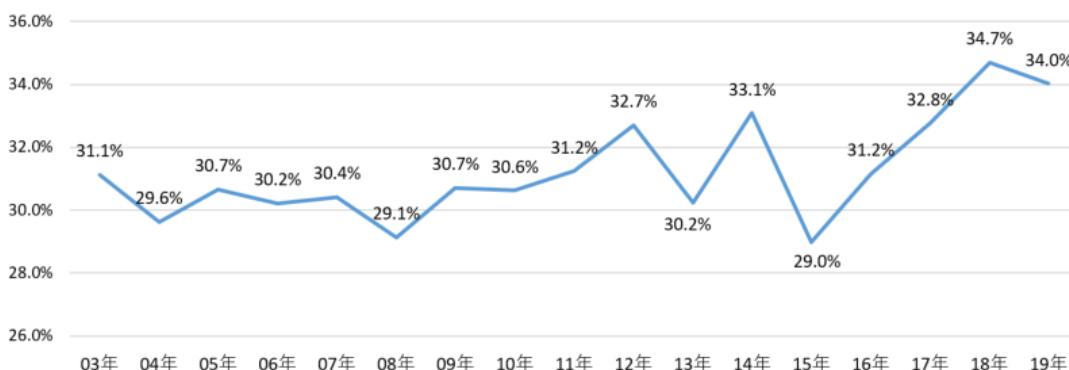
## 5. 今後の注目点

足元の事業環境は決して良好とはいえないようだが、同社の粗利率は着実に上向いているようだ。

その背景としては、案件ごとの収益性に加え、社内の情報システム環境の改善などにより営業と技術の連携効率化が進み、同社の強みである総合力を活かした受注に繋がっている点もあるようだ。

今後、防災用シミュレーションシステムのリリース、「KITAC BIM/CIM」の本格運用などが、同社収益性向上にどう貢献していくのかも、大いに注目したい。

売上総利益率の推移



## BRIDGE REPORT



## &lt;参考:コーポレートガバナンスについて&gt;

## ◎組織形態、取締役、監査役の構成

|      |            |
|------|------------|
| 組織形態 | 監査等委員会設置会社 |
| 取締役  | 14名、うち社外2名 |

## ◎コーポレートガバナンス報告書

最終更新日:2019年1月18日

## &lt;基本的な考え方&gt;

当社は、従来から株主重視の基本方針に基づき、コーポレート・ガバナンスの充実を念頭においていた経営の透明性や公正性、健全性を確保することが重要な経営課題と考えております。

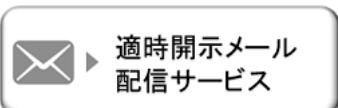
## &lt;実施しない主な原則とその理由&gt;

当社は、JASDAQ 上場会社としてコーポレートガバナンス・コードの基本原則を全て実施しております。

本レポートは情報提供を目的としたものであり、投資勧誘を意図するものではありません。また、本レポートに記載されている情報及び見解は当社が公表されたデータに基づいて作成したものです。本レポートに掲載された情報は、当社が信頼できると判断した情報源から入手したものですが、その正確性・完全性を全面的に保証するものではありません。当該情報や見解の正確性・完全性もしくは妥当性についても保証するものではなく、また責任を負うものではありません。本レポートに関する一切の権利は(株)インベストメントブリッジにあり、本レポートの内容等につきましては今後予告無く変更される場合があります。投資にあたっての決定は、ご自身の判断でなされますようお願い申しあげます。

Copyright(C) 2019 Investment Bridge Co.,Ltd. All Rights Reserved.

ブリッジレポート(キタック:4707)のバックナンバー及びブリッジサロン(IRセミナー)の内容は、[www.bridge-salon.jp/](https://www.bridge-salon.jp/) でご覧になれます。



▶ 適時開示メール  
配信サービス

同社の適時開示情報の他、レポート発行時にメールでお知らせいたします。

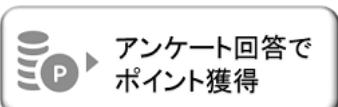
[» ご登録はこちらから](#)



▶ 会員限定の  
便利な機能

ブリッジレポートが掲載されているブリッジサロンに会員登録頂くと、株式投資に役立つ様々な便利機能をご利用いただけます。

[» 詳細はこちらから](#)



▶ アンケート回答で  
ポイント獲得

Web上でブリッジレポートのアンケートに回答頂くと、各種商品に交換可能なポイントがレポート毎に獲得できます。

[» 詳細はこちらから](#)