

2022年3月30日

各 位

会 社 名 株 式 会 社 ニ ー ズ ウ ェ ル
代 表 者 名 代 表 取 締 役 社 長 船 津 浩 三
(コード番号:3992 東証第一部)

見積業務を効率化する AI ソリューション ^{イーエス プロフェッター} Es Prophetter を開発

～ AIの機械学習により一定水準の見積を即時に算出 ～

株式会社ニーズウェル(本社:東京都千代田区、代表取締役社長 船津浩三)は、過去の見積実績データを機械学習し、一定水準の見積を即時に算出する AI ソリューション「Es Prophetter」(イーエス・プロフェッター)を開発し、2022 年4月1日より提供を開始することといたしました。

担当者のスキル、経験等により属人的になりがちな見積業務において、Es Prophetter は見積担当者のスキルや経験に頼らず短時間で一定の水準の概算見積価格を算出します。これにより経験の浅い担当者でも見積書の作成が可能となります。



1. 開発の背景

製品やサービスの対価としてかかる費用をあらかじめ算出する見積業務は、商取引の段階で重要なステップであるにもかかわらず、次のような課題がありました。

見積業務の課題

見積技術が確立されていない	見積技術が確立されておらず、案件や担当者の経験・知識毎にブレ・偏りが出る。
専門知識を持つ人材が必要	一定以上のスキルや経験を持つ人材の育成に時間がかかり、人手不足になりがち。
見積に時間がかかる	解析の根拠とするデータ項目が多く、見積作業に時間がかかり、負荷が高い。

2. Es Prophetter の導入効果

Es Prophetter は、これらの課題を解決する AI ソリューションとして、当社が東京ファブリック工業株式会社様へ提供した AI モデルから生まれました。過去の見積実績データを機械学習し、見積担当者のスキルや経験に頼らず短時間で一定の水準の概算見積価格を算出するため、経験の浅い担当者でも見積書を作成することが可能です。

Es Prophetter 導入効果

見積技術(ルール)の確立	過去のデータを分析し、各根拠項目が価格へ及ぼす影響度を算出。算出した影響度を参考に社内の見積技術(ルール)を策定・確立することが可能。
見積精度の向上	確立した見積技術(ルール)を AI モデル化することで、案件や担当者毎の見積結果のブレ・偏りがなくなり、見積精度が向上。
見積時間の短縮	AI モデルを搭載した見積システムを構築することで、数時間かかっていた見積時間を大幅に短縮。

3. Es Prophetter の特徴

■ 様々な業種の見積業務に対応

対象とする製品、部材の販売ルートや業界慣習等で見積方法は様々ですが、**Es Prophetter** は過去のデータ毎に分析を行い、AI モデルを検討するため、業界や業務の特性に応じて柔軟にモデル化することが可能です。

■ 短納期・低コストで AI モデル化を実現

ニーズウェルの専門の AI エンジニアが業務のヒアリングからデータ分析やデータクレンジング※1、AI モデル化までを担当し、最短 1 か月※2で AI モデルを構築します。

※1 データクレンジング:データの品質を分析し、最適な質・量に調整すること。クレンジングによりデータの価値を高め導入効果を最大化することができ、データ作成コストや、ストレージのためのサーバコストも低減します。ニーズウェルでは、データクレンジングに特に力をいれて AI モデルを構築しています。

※2 対象業務の内容や、分析のデータ量により異なります。

■ 業務システム開発までワンストップで対応

見積業務にとどまらず、業務全体を分析し、見積の後の受注処理まで見据えた効率化を実現するシステムをご提供します。

Es Prophetter(イーエス プロフェッター) : ネーミングの由来

Estimate(見積)の **Es** と、Prophet (予言者)に er(～をするもの)という接尾辞をつけ加えた造語 **Prophetter** を組み合わせました。

※ ニーズウェルのウェブサイトから詳細をご覧ください。
https://www.needswell.com/solution/es_prophetter/

4. 東京ファブリック工業様 開発事例

東京ファブリック工業様は、橋梁用ゴム支承や鉄道用締結装置をはじめとした各種部品・装置を販売し、社会インフラの整備や長寿命化対策などをサポートする企業です。同社では新設の橋梁向けにゴム支承と呼ばれる部品の販売を行っています。

ゴム支承は新設橋設計の際の重要ファクターであり、設計段階で様々な設計パターンに応じた概算見積りを作成するケースが多く、同社では素早く精度の高い見積りを自動化したいとのニーズがありました。

そこでニーズウェルは、ゴム支承の価格を構成する体積や重量など、東京ファブリック工業様がこれまで蓄積してきた多くの要素の実績データを使用した実証実験を経て AI モデルを開発。見積りの精度向上・自動化を実現し、2022年4月より稼働を開始することとなりました。

関連記事: [東京ファブリック工業株式会社様から部材の概算見積りを AI により自動化する実証実験を受注](#)
(2021 年 10 月 6 日)

5. ES Prophetter の今後の展開

「2. Es Prophetter の導入効果」に記載のとおり、Es Prophetter は見積担当者のスキルや経験に頼らず、短時間で一定の水準の概算見積価格を算出することが可能なため、様々な業種で業務効率化に力を発揮します。

今後、見積業務を効率化する AI ソリューションとして様々な業種向けの AI モデルを開発し、展開してまいります。

6. 会社概要

社名	株式会社ニーズウェル	
本社所在地	東京都千代田区紀尾井町 4-1 ニューオータニ ガーデンコート 13 階	
代表者	代表取締役社長 船津 浩三	
設立	1986 年 10 月	
社員数	552 名（2021 年9月末日時点）	
資本金	9億8百万円（2022 年 1 月末日時点）	
事業内容	ソフトウェアの開発・運用・保守、ソリューション製品の開発・販売・運用・保守	
お問い合わせ	製品・サービスについて	ソリューション営業部
	TEL:050-5357-8344(直) E-mail: sol.nwsales@needswell.com	
	ニュースリリースについて	CC 室 新井
	TEL:050-5357-8346(直) E-mail: ir-contact@needswell.com	
報道関係資料	IR ニュース	https://www.needswell.com/ir/news
	その他のお知らせ	https://www.needswell.com/news/index

以上