各位

2026 年 11 月 13 日
アクシスコンサルティング株式会社

9344アクシスコンサルティング、2027年6月期第1四半期業績は順調な滑り出し
戦略投資を通じた営業体制強化が奏功し、旺盛なハイエンド人材需要を着実に取り込む

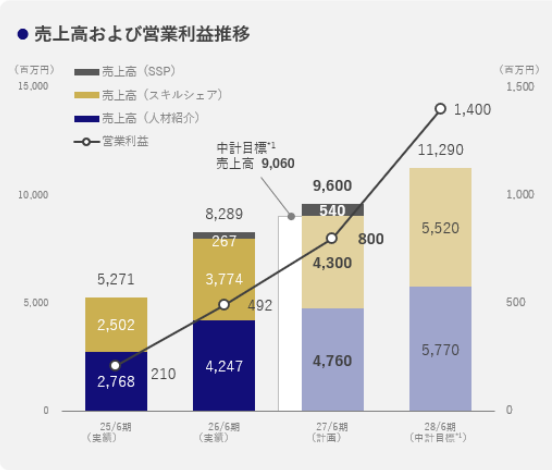
「あらゆる課題は、人で解決する。」をコーポレートステートメントとするアクシスコンサルティング株式会社（本社：東京都千代田区/代表取締役社長 COO：伊藤文隆）は、本日、2027 年 6 月期第 1 四半期決算を発表いたしました。

2027 年 6 月期第 1 四半期は、ハイエンド人材に対する需要拡大を背景に、成長投資による供給力強化が奏功し、人材紹介・スキルシェアともに大幅な増収となりました。加えて、広告宣伝費が前年同期を下回ったことも寄与し、営業利益は黒字転換しました。

（百万円）	26/6期1Q（単体）*1	27/6期1Q（単体）		27/6期1Q（連結）		
	実績	実績	YoY	実績	通期計画	進捗率
売上高	1,456	2,507	+72.1%	2,649	9,600	27.6%
└人材紹介	691	1,278	+84.9%	1,278	4,760	26.9%
└スキルシェア	764	1,227	+60.6%	1,227	4,300	28.6%
└SSP（子会社）	-	-	-	142	540	26.3%
売上総利益	732	1,349	+84.3%	1,398	-	-
売上総利益率	50.3%	53.8%	+3.5pt	52.8%	-	-
営業利益	△255	357	-	366	800	45.8%
営業利益率	△17.5%	14.3%	-	13.8%	8.3%	-
経常利益	△257	357	-	370	780	47.5%
当期純利益	△179	237	-	242	500	48.5%
EPS（円）	△35.77	-	-	48.76	100.44*2	-

2027 年 6 月期通期計画に対し、良好な事業環境が継続するなか、第 1 四半期は順調に進捗しました。2Q 以降も戦略投資を継続し、通期計画の達成を目指します。

（単位：百万円）	26/6期 通期実績	27/6期 通期計画	YoY	（参考）中計目標*1
売上高	8,289	9,600	+16%	9,060
└人材紹介	4,247	4,760	+12%	4,760
└スキルシェア	3,774	4,300	+14%	4,300
└SSP（子会社）	267	540	+102%	-
営業利益	492	800	+62%	750
営業利益率	5.9%	8.3%	-	-
経常利益	497	780	+57%	-
当期純利益	288	500	+73%	-
EPS（円）	57.92	100.44*2	+74%	-
DPS（円）	35.00	41.00	+17%	-



*1 | 2025/5/14「2025年6月期 第3四半期 決算説明資料」にて公表した2028年6月期までの中期経営計画における目標数値。
*2 | 2026年10月28日付で実施した譲渡制限付株式報酬としての自己株式処分等の自己株式変動に伴い、期中平均株式数を見直し、2027年6月期における1株当たり当期純利益予想を変更した。

詳細は当社 IR ページに掲載の資料をご確認ください。
https://axc-g.co.jp/ir/

■アクシスコンサルティング株式会社について
企業理念「人が活きる、人を活かす。」を軸に、あらゆる企業や組織の「課題解決と価値創造のパートナー」として、正社員採用、フリーコンサル、スポットコンサルなどを複合的にサービス展開しています。働く一人ひとりに柔軟な働き方や自律的なキャリア形成、活躍の場の広がりを提供すると同時に、コンサルタントなどのハイエンド人材の価値があらゆる組織でシェアされ、循環し続けてゆくような社会づくりを推進します。

設立：2002 年 4 月
資本金：765 百万円
業務内容：ハイエンド人材領域における人材紹介およびスキルシェアの複合サービスを提供するヒューマンキャピタル事業
従業員数：209 名（2026 年 9 月末現在）
拠点：東京本社、大阪オフィス
東京本社所在地：東京都千代田区麹町 4-8 麹町クリスタルシティ 6F（受付）
グループ企業：株式会社サン・システムプランニング
WEB サイト：https://axc-g.co.jp/

【本件に関する関係者のお問い合わせ先】
アクシスコンサルティング株式会社 IR 担当 メール：ir@axc-g.com